



Mit rund 1000 Beschäftigten sind wir ein bedeutender Arbeitgeber in Ostwestfalen-Lippe, im Weserbergland und im nördlichen Sauerland. Westfalen Weser baut und betreibt regionale Verteilnetze für Strom, Gas und Wasser, engagiert sich für Fernwärmekonzepte und investiert in Stadtwerke und energie-nahe Bereiche. Unsere Leistungen bündeln wir in einer starken, kommunalen Gruppe. Wir bringen Innovationen voran und engagieren uns für die Menschen vor Ort. Dabei setzen wir auf modernste Technologie und engagierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft dabei sind - jetzt und auch in Zukunft. Seit mehr als zehn Jahren ist die Unternehmensgruppe von der Hertie Stiftung für die „Vereinbarkeit von Beruf und Familie“ zertifiziert. Eine Auszeichnung, die uns stolz macht und uns zugleich verpflichtet.

## Beratung & Vertrieb Telekommunikations-/Digitalisierungsprodukte

Spezialsachbearbeiter (gn), Bereich Vertrieb Netzdienstleistungen, Standort Paderborn oder Herford, unbefristet, Vollzeit

### UNSER ANGEBOT

**Erwarte ein attraktives Vergütungspaket:** 13 Monatsgehälter zuzüglich Ergebnisbeteiligung in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis in der Westfalen Weser Netz GmbH

**Nutze die Chance:** Herausfordernde und spannende Aufgaben in einem engagierten Team und eine flexible Arbeitszeitregelung innerhalb einer 38 Std./Woche mit der Möglichkeit auf Homeoffice warten auf dich

**Sei Teil unserer Gemeinschaft:** Wir bieten eine offene und wertorientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien

**Plane mit uns deine Zukunft:** Wir finanzieren eine betriebliche Altersversorgung und bieten ein Lebensarbeitszeitkonto

**Mach mit bei der Gesundheit:** Du kannst auf vielfältige Gesundheitsangebote zurückgreifen

**Lass dich unterstützen:** Du erhältst Beratung zu Familie und Pflege und bist bei privaten Unfällen geschützt

**Sei willkommen:** In unserer schönen Dom- und Universitätsstadt Paderborn erreichst du uns problemlos mit Bahn oder Auto. Kostenlose Parkplätze stehen ebenfalls zur Verfügung

### DEINE AUFGABEN

- Beratung von Kundinnen und Kunden zum Verkauf von Telekommunikations- / Digitalisierungsprodukten
- Ganzheitliche Beratung u.a. zu den Themen Geoinformationssysteme (GIS, Digitale Straßenerfassung) und Funknetze
- Akquise Prozess: Kalkulation, Angebot, Vertragsabschluss
- Projektmanagement von der Leadgenerierung bis zur Übergabe an die Produktion
- Weiterentwicklung von Geschäftsbeziehungen

### DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Du hast eine Zusatzqualifikation z.B. als Betriebswirt, Fachwirt, Meister oder Techniker in einem für die Aufgabe relevanten Bereich
- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Du begeisterst Kundinnen und Kunden von unseren innovativen Produkten in der Region und baust Netzwerke auf und aus
- Dein sicheres Auftreten, deine ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und deine Begeisterungsfähigkeit zeichnen dich dabei aus
- Dein hohes Maß an Eigeninitiative überzeugt uns ebenso wie deine ausgeprägte Erfolgsorientierung

### HABEN WIR DICH NEUGIERIG GEMACHT?

Wenn dich diese anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen, mittelständischen Unternehmen anspricht, freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@ww-energie.com](mailto:bewerbung@ww-energie.com). Fragen beantwortet dir gerne Daniel Eling, T 0 52 51 / 5 03 – 65 60. Wir verwenden deine Daten ausschließlich gemäß unserer Datenschutzerklärung: <https://www.westfalenweser.com/wir/karriere/datenschutz-bewerber-interessenten>.



Vernetzt in die Zukunft.

