



Mit rund 1000 Beschäftigten sind wir ein bedeutender Arbeitgeber in Ostwestfalen-Lippe, im Weserbergland und im nördlichen Sauerland. Westfalen Weser baut und betreibt regionale Verteilnetze für Strom, Gas und Wasser, engagiert sich für Fernwärme Konzepte und investiert in Stadtwerke und energienahe Bereiche. Unsere Leistungen bündeln wir in einer starken, kommunalen Gruppe. Wir bringen Innovationen voran und engagieren uns für die Menschen vor Ort. Dabei setzen wir auf modernste Technologie und engagierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft dabei sind - jetzt und auch in Zukunft. Seit mehr als zehn Jahren ist die Unternehmensgruppe von der Hertie Stiftung für die „Vereinbarkeit von Beruf und Familie“ zertifiziert. Eine Auszeichnung, die uns stolz macht und uns zugleich verpflichtet.

## Leiter (gn) Vertrieb Wärmelösungen

Standort Paderborn oder Kirchlingern, unbefristet, Vollzeit

### UNSER ANGEBOT

**Gestalte die Energiewende:** Bei uns prägt du heute die Zukunft von morgen, denn wir sind der Motor der Energiewende vor Ort. Herausfordernde, spannende und anspruchsvolle Aufgaben in einem engagierten Team warten auf dich

**Sei dir sicher:** Als Betreiber kritischer Infrastruktur bieten wir dir größte Chancen auf einen krisenfesten und zukunftssicheren Arbeitsplatz

**Sei Teil unserer Gemeinschaft:** Wir bieten eine offene, inklusive und werteorientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und sind überzeugt - um Innovationen zu fördern, braucht es Vielfalt und Flexibilität. So können wir die besten Ideen entwickeln und innovative Lösungen finden

**Plane mit uns deine Zukunft:** Wir fordern und fördern dich ganz nach deinen persönlichen Stärken und bieten dir ein wertschätzendes Arbeitsumfeld mit regelmäßigen Mitarbeiterbefragungen, umfangreichen Weiterbildungsmöglichkeiten, Coachings und vielem mehr

**Nutze die Chance:** Eine leistungsgerechte Vergütung und ein hoher Verantwortungs- und Gestaltungsspielraum warten auf dich. Mit flexiblen Arbeitszeiten und Mobilem Arbeiten schaffen wir zudem Räume, um Privat- und Berufsleben miteinander zu vereinbaren

**Sei willkommen:** Du erreichst uns problemlos mit Bahn oder Auto und kannst unsere kostenlosen Parkmöglichkeiten nutzen

**Mach mit bei der Gesundheit:** Nutze unsere vielfältigen Gesundheitsangebote von gesunder Ernährung in unserer Kantine über höhenverstellbare Schreibtische, Vorsorgeuntersuchungen bis hin zu Sportangeboten

**Lass dich unterstützen:** Du erhältst Beratung zu Familie und Pflege und bist auch bei privaten Unfällen geschützt

### DEINE AUFGABEN

- Erstellung von Konzepten für effiziente und umweltschonende Energieerzeugungs- und Energieverteilanlagen (Nah- und Fernwärmenetze) in Abstimmung mit den beteiligten Bereichen
- Optimierung und Weiterentwicklung bestehender sowie Initiierung neuer Vertriebskonzepte, -strategien und -prozesse für bestehende sowie neue Produkte
- Umsetzung und Weiterentwicklung der vertrieblichen Wachstumsstrategie für Wärmelösungen unter Berücksichtigung der Unternehmensziele
- Aufbau von Kooperationen mit kommunalen Partnern (z.B. Stadtwerken in der Region)
- Übernahme der Gesamtverantwortung der einzelnen Projekte inkl. Budget- und Termineinhaltung bei der Projektumsetzung und kundenorientierter End-to-End Verantwortung bei der Akquise und Umsetzung

### DEIN PROFIL

- Du hast ein Master-Studium im Bereich Erneuerbare Energien, Energie-, Umwelt-, Versorgungstechnik, Bau-, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare relevante Qualifikation
- Du bringst langjährige Erfahrung in Themen der Energiewirtschaft mit Schwerpunkt Wärmeversorgung mit
- Umfassende Berufs- und Führungserfahrung in einem markt- und kundenorientierten Unternehmen zeichnen dich aus und du blickst auf nachweisbare Erfolge im Vertrieb und Projektumsetzung von innovativen technologie-getriebenen Produkten und Lösungen
- Du stehst für unternehmerisches Denken und Handeln und überzeugst uns mit deiner Innovationskraft und deinem hohen Maß an Eigeninitiative

### HABEN WIR DICH NEUGIERIG GEMACHT?

Wenn dich diese anspruchsvolle Tätigkeit in einem agilen, mittelständischen Unternehmen anspricht, freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@ww-energie.com](mailto:bewerbung@ww-energie.com). Fragen beantwortet dir gerne Stefan Freitag T 0 52 23 / 8 21-48 00. Wir verwenden deine Daten ausschließlich gemäß unserer Datenschutzhinweise/-erklärung: <https://www.westfalenweser.com/wir/karriere/datenschutz-bewerber-interessenten>.



Vernetzt in die Zukunft

