



Mit rund 1000 Beschäftigten sind wir ein bedeutender Arbeitgeber in Ostwestfalen-Lippe, im Weserbergland und im nördlichen Sauerland. Westfalen Weser baut und betreibt regionale Verteilnetze für Strom, Gas und Wasser, engagiert sich für Fernwärmeconzepte und investiert in Stadtwerke und energienahe Bereiche. Unsere Leistungen bündeln wir in einer starken, kommunalen Gruppe. Wir bringen Innovationen voran und engagieren uns für die Menschen vor Ort. Dabei setzen wir auf modernste Technologie und engagierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft dabei sind - jetzt und auch in Zukunft. Seit mehr als zehn Jahren ist die Unternehmensgruppe von der Hertie Stiftung für die „Vereinbarkeit von Beruf und Familie“ zertifiziert. Eine Auszeichnung, die uns stolz macht und uns zugleich verpflichtet.

## Mitarbeiter (gn) im Vertrieb

Fachspezialist (gn), Bereich Vertrieb Netzdienstleistungen, Standort Paderborn, unbefristet, Vollzeit, Besetzung ab 01.01.2023

### UNSER ANGEBOT

**Erwarte ein attraktives Vergütungspaket:** 13 Monatsgehälter zuzüglich Ergebnisbeteiligung in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis in der Westfalen Weser Netz GmbH

**Nutze die Chance:** Herausfordernde und spannende Aufgaben in einem engagierten Team und eine flexible Arbeitszeitregelung innerhalb einer 38 Std./Woche mit der Möglichkeit auf Homeoffice warten auf dich

**Sei Teil unserer Gemeinschaft:** Wir bieten eine offene und werteorientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien

**Plane mit uns deine Zukunft:** Wir finanzieren eine Altersversorgung und bieten ein Lebensarbeitszeitkonto

**Mach mit bei der Gesundheit:** Du kannst auf vielfältige Gesundheitsangebote bis zur Massage zurückgreifen

**Lass dich unterstützen:** Du erhältst Beratung zu Familie und Pflege und bist bei privaten Unfällen geschützt

**Sei willkommen:** In unserer schönen Dom- und Universitätsstadt Paderborn erreichst du uns problemlos mit Bahn oder Auto. Kostenlose Parkplätze stehen ebenfalls zur Verfügung

### DEINE AUFGABEN

- Betreuung und Akquise von Betriebsführungskunden (gn)
- Koordination der Leistungserbringung
- Angebotskalkulation und -erstellung
- Beratung von kommunalen Versorgern im Bereich Netzvertrieb
- Kaufmännische Analyse der Kostenstrukturen
- Prozessarbeit der zugehörigen Betriebsprozesse
- Erstellung von Anforderungen an technische Fachbereiche und IT-Systeme
- Projektmanagement
- Entwicklung von neuen Betriebsführungsleistungen auf Basis der Kundenanforderungen

### DEIN PROFIL

- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Masterstudium, alternativ einen entsprechenden Bachelorabschluss
- Idealerweise hast du bereits eine kaufmännische oder technische Ausbildung absolviert
- Du hast Erfahrungen im energiewirtschaftlichen Umfeld gesammelt, bestenfalls in der Kundenberatung oder im technischen Vertrieb
- Du hast sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS Office Anwendungen und optimalerweise auch Erfahrung mit SAP PCL und BW
- Eine Verständigung auf Englisch (mind. B1-Niveau) ist für dich kein Problem
- Du überzeugst uns mit deiner Kommunikationsfähigkeit und deiner Kundenorientierung
- Dein unternehmerisches Denken zeichnet dich ebenso aus wie deine Selbstständigkeit

### HABEN WIR DICH NEUGIERIG GEMACHT?

Wenn dich diese anspruchsvolle Tätigkeit in einem agilen, mittelständischen Unternehmen anspricht, freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@ww-energie.com](mailto:bewerbung@ww-energie.com). Fragen beantwortet dir gerne Daniel Eling, T 0 52 51 / 5 03 – 65 60. Wir verwenden deine Daten ausschließlich gemäß unserer Datenschutzhinweise/-erklärung: <https://www.westfalenweser.com/wir/karriere/datenschutz-bewerber-interessenten>.



Vernetzt in die Zukunft.

